

# ちょっと待った!! その塗装

人生いろいろ、塗装業者もいろいろ





山岡家

ただいまー

おかえりなさい

これなに？

それね、  
リフォーム屋さんが  
置いて行ったのよ

キャンペーン中、か

リフォーム  
キャンペーン  
実施中！  
今だけ

そういえば、  
塗装が色あせて

気になって  
たんだよなあ

じゃあ

見積もりだけ  
でもしてみる？

そうだねー



数日後

そうそう、この前  
リフォーム屋さんが  
営業に来てね

リフォーム屋さん？

どこか  
リフォームするの？

屋根とか壁の  
塗り替えをしよう  
かな〜と思って…

ぬりかぎ？

お客様、塗装のことで  
何かお悩みですか？

塗装のことなら  
わたくし…

ぬり坊に  
お任せください！

ええ〜！  
ウェイターさんじゃ  
ないんですか!?

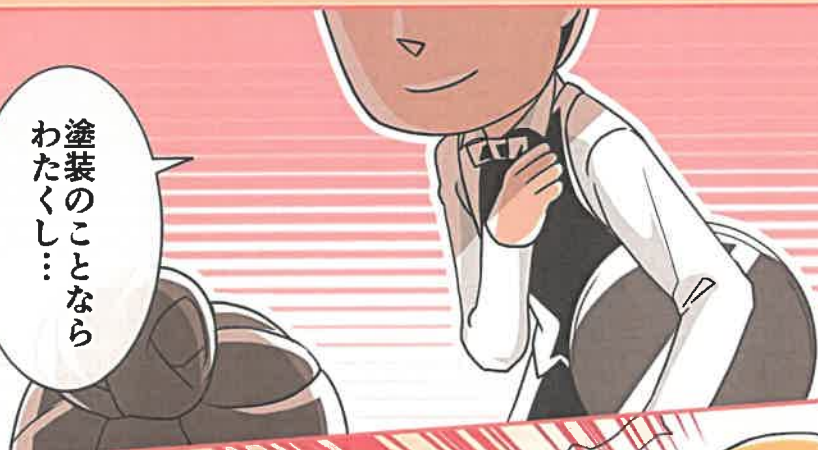
ウェイターは仮の姿

本職は塗装カウンセラーを  
やっております

ヤラッ  
クロー!

あ、  
いらっしやい  
ませ〜

面白いお店ね!







失礼しました

ところで  
奥様、塗装を  
なさるんですか？

そうなんです！  
実は…  
先日営業さんが  
いらっしやって

今、キャンペーン中で  
大変お得だつて  
いうんですよ！

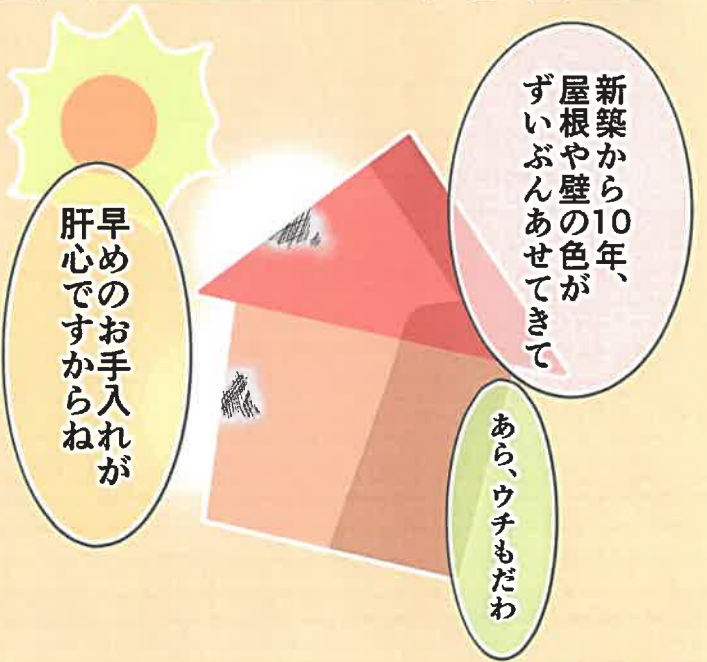


つまり、直で仕事を  
受けている所は  
少ないんですよ！

塗装屋さんには  
小規模な所が多く

しかも、  
ほとんどが  
下請けです

あ、  
そうなんだ…



新築から10年、  
屋根や壁の色が  
ずいぶんあせてきて

早めのお手入れが  
肝心ですからね

あら、ウチもだわ



ちなみに見積もりは  
一社だけでなく  
三社くらいから  
取りましよう

見積もりを  
三社も!?



比べるなんて  
想像もしてなかったわ

ちなみに見積書は  
どうなっていましたか？

え、内容ですか？

家の塗装と言っても  
屋根、壁、ベランダと  
いろいろな場所がありますから  
部位別に書かれていることは  
最低限必要です

ですので材料等が詳しく  
書かれている見積書が  
よいといえるでしょう

部位、素材等様々な条件に  
合わせた塗料を選ばないと  
いけないのです

なるほど

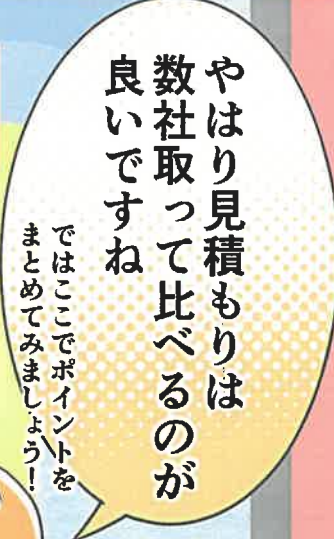






## 失敗しない塗装業者選び3つのポイント！

1. 見積もりは三社ほどから取って比較してみる
2. 見積書の塗装一式いくらという表示には注意する
3. 今だけ、今日なら...という言葉にご用心





いや、勉強になりました

面白いカフェ  
だったね

私、早速  
実践してみるわ!

お、燃えてるね

そして

どうしようした??  
とここ

「おち」

塗装業者について  
調べてるの

納得いくまで  
とことんやらなきゃ

家も大切な家族  
なんですから!!!

そして

そして

カラリン  
フロン

いらっしゃ...

あ...!

くち







その顔つき



あなたはどの間の...!



ぬり坊さん、今日は私達の選んだ業者をプロの目から見てほしくて...

どうやらお茶しにきたわけではないようです



わかりましたどうぞ



ぬり坊さんに言われた通り三社の見積もりを比較しました



まずは営業に  
来られたA社さん

キレイなパンフレットや  
お得感溢れるキャンペーン、  
言葉巧みなトークで  
心躍らされました

しかし、見積書には  
塗装一式とだけで  
中身は不透明

ぬり坊さんと  
お会いしてなければ  
この点には気づかず  
A社さんにそのまま  
お願いしてしまいました

続きましてはB社、

A社と比べると  
パンフレットも地味ですが

塗装一筋40年といった  
ベテラン職人に  
信頼が持てます

見積書も細かく書かれ  
好感度は高いです

なるほど

良いじゃないですか

餅は餅屋、  
塗装は塗装屋

B社で決まりかなと  
思っていました

が？

ぬり坊





C社とは一体!?

こ、こんなのはじめて...

しかも各部位別に  
細かい料金設定が...!



5つのプラン...ですと!

塗装のプロ集団

ぬりしよく  
塗職をご存じ?

ぬ、ぬ  
ぬりしよく!?



平成24年にできた  
職人団体で  
直売の塗装屋さんです

直売...!?



営業さんを通さないので  
直にお客様のご要望や  
ご相談にのれる



点検に来た職人が  
工事まで担当する  
から信頼も厚い！



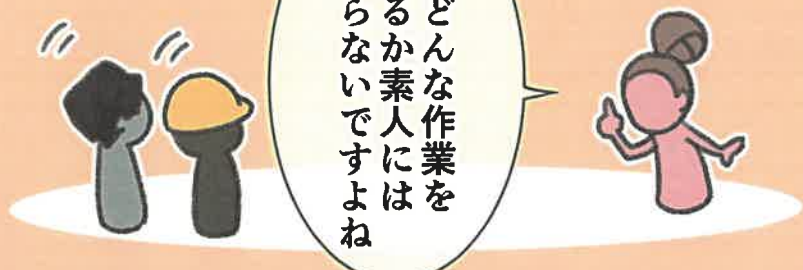
それがC社

ゆめしずく  
塗職なのです！



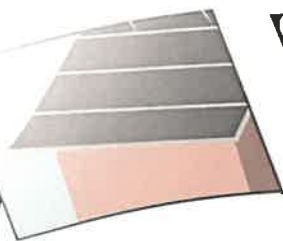
塗職について  
もっと説明しましょう

実際どんな作業を  
してるか素人には  
わからないですよね

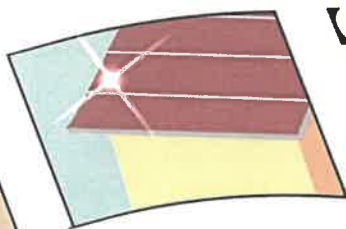


見積書、契約書通りの  
工事がされているか、  
キチンと写真で  
報告してるんです

【施工前】



【施工後】



すごい！  
そこまで  
やってくれるの…

【施工前】



しかも工事完了後には  
詳しい作業報告書が  
届けられます

もちろん工事前には  
施主さんや近所さんへ  
挨拶に行きますし

工事後の  
アフター点検も  
無償で行います



さらに塗職は  
合同事務所で運営し、  
塗料等の材料は合同購入!!

そのため余計な費用が  
かからずコスト削減に  
つながります



購入!



## まとめ

1. 点検に来た職人さんによる直売の塗装屋さんなので  
コミュニケーションがとれる
2. 豊富な塗料の中から充実したプラン提案
3. 詳しい見積もり内容に細かな写真付き作業報告

ここまでを  
おおまかに  
まとめると…

おお





といった点から

塗り職ぬりじやくさん

を選びました

大切なリフォームは  
信頼できる業者さんで  
なくっちゃね



素晴らしい

奥さん  
完璧なプレゼン  
大変勉強になりました

どうやら  
塗装カウンセラーの肩書…

すっかり  
僕から奥さんへ  
塗り替えられ  
ちゃいましたね

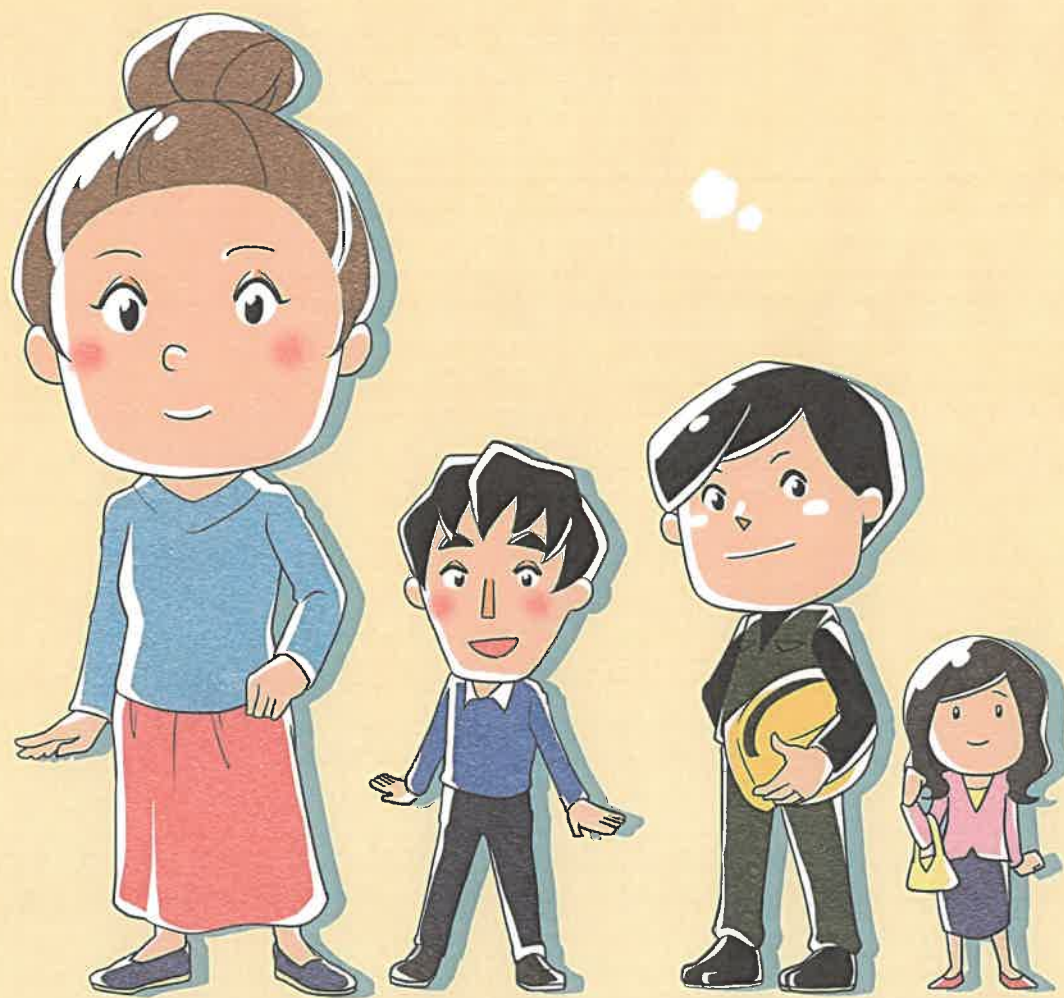


AHAHAHA

僕にも塗り職さん  
紹介してくださいよう

終







# 塗職の想い(仮)

Nurisyoku Story



塗職を始める前は  
リフォーム会社さん等の  
下請け工事を行う塗装屋でした



しかし  
一部の業者さんの中には  
「半永久的にもちますよ、  
汚れもコケもつきませんよ」等  
納得できない工事指示



「家族にも誇れる  
仕事がしたい」



そんな想いで、平成十一年から  
「お客様から直接仕事を頂き、  
直接自分達の手で塗装させて頂く」  
直売の塗装屋活動を地道に続け

地元鹿児島では、  
営業マン不在にも関わらず  
お客様からのご意見や  
口コミ等により



塗料メーカー主催の  
コンペ等で九州一位の  
表彰も頂けるように  
なってきました

しかし  
一般的な塗装職人の現状は  
下請け孫請けがほとんど



そのため単価が安く、  
十分な工事も難しいうえに  
収入も不安定

更には理不尽な要求等で  
誇りを持って仕事が出来  
なくなりました





せっかくの技術を  
持っていても  
そういった環境から

うつになったり  
自己破産に  
追い込まれていった  
職人さんたち、

また家族のために  
技術を捨て  
転職していった方も  
少なくありません



そのような現状に  
怒りがこみあげて  
きました

このままじゃだめだ

職人自身が誇れる仕事を提供し  
現場で汗をかき続けてよかったと  
思える職業にしなければ

若者たちも  
憧れる職業に





自分達が実践し続けていた  
「直売の塗装屋さん」活動は



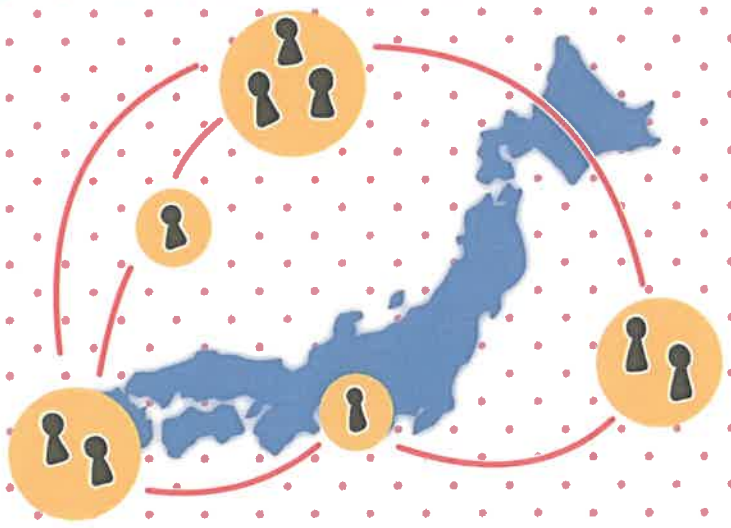
職人



お客様

塗装職人さんへ  
誇りある仕事を提供する  
お手伝いができるのでは

想いに共感する職人組合を  
創り合同仕入れでお客様へ  
「本当に良い材料を  
適正価格で提供」できるのでは



点検に来た職人が  
工事も担当する本当の直売は  
全国でも必要とされているのでは

# 塗 NURISYOKU 職

一級技能士又は  
それに準ずる技術を持ち  
「家族に誇れる仕事をする」という  
想いに共感する職人とともに  
「本物の塗装屋直売を全国へ」



そんな想いで  
塗職は活動しております